

# Franquicias

## Farmacias del Dr. Ahorro



### Preguntas Frecuentes:

Nuestro objetivo comercial para cada punto de venta, se orienta a consolidar nuestro camino hacia el liderazgo dentro del rubro farmacéutico, en cada uno de los lugares en donde **Farmacias del Dr. Ahorro** se instala. A través del otorgamiento de franquicias comerciales, **FDA** inició un circuito de expansión complementario al llevado a cabo hasta el momento, asumiendo el desafío de ofrecer a cada uno de nuestros clientes, los precios más bajos del mercado sin descuidar la calidad, compartiendo el éxito obtenido hasta el momento con cada uno de los franquiciados que se sumen a nuestra red de farmacias.

#### ¿Qué alternativas ofrece el sistema de franquicias de FDA?

Los interesados pueden optar por integrarse a la cadena instalando un nuevo punto de venta "Start Up", o bien convirtiendo una farmacia existente en una **FDA**.

#### ¿Debo tener experiencia en el rubro para obtener una franquicia de FDA?

No necesariamente, ya que el sistema de franquicias de **FDA** contempla la capacitación y asistencia permanente, además de manuales de procedimiento detallados.

#### ¿Cuál es la inversión necesaria para adquirir un franquicia de FDA?

La inversión se divide en: el pago de un único fee inicial, la compra del stock de medicamentos necesarios para la apertura, y el montaje y equipamiento del punto de venta, para el cual **FDA** pone a todo su equipo de profesionales a disposición del franquiciado. *Ver detalles de inversión en Ficha Técnica.*

#### ¿Que retribución se obtiene por el pago del fee inicial o derecho de ingreso?

Asesoramiento en la búsqueda de potenciales ubicaciones para el local.  
Investigación de mercado para la ubicación propuesta.  
Otorgamiento de territorio exclusivo.  
Derecho de uso de marca por el plazo del contrato (4 años, renovables).  
Dirección de obra y montaje del punto de venta.  
Asistencia en la búsqueda de personal y capacitación inicial.  
Asesoramiento en la tramitación de la Habilitación Municipal y del Ministerio de Salud.  
Apoyo promocional y publicitario desde la inauguración de la farmacia.

#### ¿En cuanto tiempo se recupera la inversión?

El principal beneficio de la franquicia se basa en el alto margen de utilidad, lo que implica un corto plazo de retorno de la inversión, estimado entre 18 y 24 meses.

#### ¿El franquiciado tiene asignada una zona de exclusividad?

Si, esta previsto que al firmar el contrato de franquicia, se establezca un territorio exclusivo a determinar, el cual dependerá de las variables de la zona en cuestión.

#### ¿Qué obligaciones se adquieren como franquiciado de FDA?

El franquiciado deberá realizar la compra de la mercadería únicamente al Centro de distribución Centralizado de **FDA**. En ningún caso podrá comercializar medicamentos o accesorios adquiridos por otra vía.  
Deberá respetar la política de precios establecida por **FDA** y suministrar documentos y archivos de gestión para el control de la franquicia.

#### ¿Qué beneficios se obtienen como franquiciado de FDA?

**FDA** es una marca reconocida y posicionada en el mercado como la cadena líder en venta de medicamentos de bajo costo, la única que garantiza los más altos controles de calidad.

#### Ventajas de sumarse a Farmacias del Dr. Ahorro

Altos márgenes de utilidad y excelentes plazos de retorno de la inversión.

Eximición de regalías y fondo de publicidad.

Amplia Transferencia de Know How a través de completos manuales operativos y capacitación al franquiciado.

Participación en campañas publicitarias: en medios masivos de comunicación, y acciones promocionales específicas para la franquicia.

Aprovisionamiento exclusivo: rige un sistema de aprovisionamiento centralizado en la franquiciante, con condiciones de precios altamente ventajosas para el franquiciado, contando con un centro de distribución propio, que evita posibles quiebres de stock, además de mantener un abastecimiento rápido y uniforme de las distintas líneas de productos comercializadas.

Generación de economías de escala.

Imagen del punto de venta: las Farmacias del Dr. Ahorro son muy llamativas y fácilmente reconocibles por su impactante cartelera, e invitan a entrar al cliente. Nuestros locales cuentan con una arquitectura abierta y sencilla, y un diseño limpio que transmite transparencia e higiene.

Atención Personalizada al Cliente: en cada uno de nuestros locales, se establece una cuidada interrelación con los clientes, fomentando un vínculo de confianza entre paciente y farmacéutico.

Novedoso mercado de gran crecimiento: amplios sectores de la población que a través de esta propuesta pueden acceder a la compra de medicamentos.

Target amplio de consumidores: conformado por público de todos los niveles socio económicos, es decir orientado a los segmentos más amplios de la población, ofreciendo alternativas que representen la mejor relación precio/calidad en función de su disponibilidad monetaria. Sin embargo, cada vez sectores de mayor poder adquisitivo se suman a nuestro público objetivo. Ya que la compra en Farmacias del Dr. Ahorro equivale a una compra inteligente.

Supervisión constante en cada punto de venta: permitiendo a través del control externo corregir con prontitud cualquier desvío detectado.

Asesoramiento en la selección de recursos humanos, brindando también a éstos una capacitación acorde a sus áreas de trabajo.

## Contacto

[franquicias@farmaciasdrahorro.com.ar](mailto:franquicias@farmaciasdrahorro.com.ar)

Tel.: (54 11) 4588-9999 líneas rotativas

Estomba 44 (C1427COB) - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Argentina

Franquicias  
Farmacias del Dr. Ahorro

